

入荷減など「市況の弱」が多い。  
 出ている。  
 努力によるコストダウン  
 円以上、ピアノ線が1  
 材料の線材が4月か  
 らトン当たり1万円以  
 上、ピアノ線が1  
 トダウン  
 れまで  
 トダウン

鉄源協同組合の輸出入  
 札は平均3万4915  
 円(H2、FAS)で  
 2万トを落札した。こ  
 れを受けて、昨日まで  
 は3万3500円中心  
 に下落していた湾岸価  
 格(H2)は13日時点  
 で3万4千円に反発し  
 た。また、先月23日以  
 降買い値を据え置いて  
 いた東京製鉄宇都宮工  
 場も13日から買い値を  
 500円引き上げ、特  
 級(H2)は3万45  
 00円とした。追隨値  
 上げは一部にとどま  
 り、13日時点でメーカ  
 ー実勢購入価格(H2)  
 は3万4千〜4500  
 円どころ。ただ、円高

## ステンレスワン

# 大型スリッター に両面検査機

## 表面品質管理を効率化

ステンレスワン(本  
 社・東京都千代田区、  
 社長・高尾純氏)は、千  
 葉工場(千葉市美浜区)  
 の大型スリッターに両  
 面検査機をインライン  
 で導入した。ステンレ  
 スコイルの表面品質管  
 理を高精度かつ効率的  
 に行い、高度化するユ  
 ーザーニーズに対応す  
 るのが狙い。現在は微  
 調整を行っており、4、  
 5月から営業生産に本  
 格的に活用する。

同社はメタルワンと  
 日新製鋼系のステンレ  
 スコイルセンターで、  
 13年3月期の売上高は  
 約75億円。千葉工場で  
 は、09年春に移働開始  
 したステンレス極薄・  
 箔用スリッターに両面  
 検査機をインラインで  
 導入しており、今回の  
 大型スリッターが2基  
 目となる。

大型スリッターは加  
 工板厚0.18〜3.2  
 ミリ、加工板幅1300  
 ミリ、コイル両面の疵管  
 理ニーズに対して目視  
 作業を交えて対応して  
 きたが、安定的に効率  
 化するとともに作業安  
 全性を高めるため自動  
 化する。12年11月に導  
 入した両面検査機は上  
 側3台、下側2台のカ  
 メラを装備し、コイル  
 両面の疵管理データを  
 顧客に提供できる。顧  
 客にとっては歩留まり  
 向上に直結し、より効  
 率的にコイルを活用で  
 きるメリットがある。

両面保証に関わるコ  
 ストは顧客に求める  
 が、両面検査機の活用  
 によりコストは低減す  
 る。

## ステンレスワン 営業組織を再編

### ヒモ付き・リテール販売強化

ステンレスワンは4  
 月1日付で営業組織を  
 再編する。ヒモ付き販  
 売とリテール販売を強  
 化するとともに、リス  
 ク性在庫の管理など営  
 業管理機能を強化す  
 る。地域限定でステン  
 レス冷延薄板などを小  
 口販売するリテール販  
 売では、ステンレス流  
 している在庫管理、リ  
 現在の本社営業組織  
 は営業第1部(店売り)、  
 同2部(ヒモ付き)、同  
 3部(リテール販売)の  
 3部体制で、一部のヒ  
 モ付き販売は同1部で  
 も行っている。4月に  
 営業統括部を新設し、  
 現在は各営業部に分散  
 している在庫管理、リ  
 テール販売事業は  
 09年4月にメタルワン  
 子会社のエムシー・ム  
 サンから営業譲渡を受  
 けて進出した。地域限  
 定で多頻度配送を行  
 っている。

## 金建材・仙台製造所

# エム、フル生産体制

ライアンズ契約を締結  
 し大径角形鋼管を供給  
 した。また、シンガポ  
 ル、マレーシア、台湾  
 など東南アジアやオー  
 ストラリアなどオセア  
 ニア地域へコラムを輸  
 出しており、堅調な需  
 要と年明け以降の円高

業形態  
 店(東京  
 潮店)埼  
 2店舗を  
 いる。  
 同事業  
 では12年  
 で支払わ  
 (倒産危  
 神鋼  
 北  
 神鋼  
 ヨン(社  
 氏は13  
 研究機  
 ランドハ  
 カル、  
 ーと共  
 る同社